



**Ich bin ein Konstrukteur,
weil ich Brücken baue und
Pfade ebne.**

itworks Personalservice. Ein Unternehmen der ÖSB Gruppe. – Wir fördern die Arbeit von Menschen und die Zukunft von Unternehmen. Mehr zum Unternehmen erfährst du auf itworks.co.at

Bist du eine Verkaufsprofi mit Netzwerkstärke, die*der es versteht, in der gewerblichen Arbeitskräfteüberlassung Kund*innen gezielt zu gewinnen und langfristig zu binden? Dann suchen wir genau dich!

Personalberater*in mit Vertriebsfokus (Wien/NÖ/Bgld)

Bürostandort: Wien, regionale Mobilität
Vollzeit (38,5 Wochenstunden), ab sofort

Deine Aufgaben

- Proaktive Gewinnung neuer Kund*innen im gewerblichen Bereich durch Kaltakquise, Netzwerkaufbau und strategischen Vertrieb
- Auf- und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen durch regelmäßige persönliche Betreuung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, um Chancen frühzeitig zu erkennen und die Positionierung unserer Dienstleistungen zu optimieren
- Durchführung von Bedarfsanalysen, um die Herausforderungen unserer Kund*innen in klare Anforderungsprofile zu übersetzen und individuelle Lösungen zu entwickeln
- Talentidentifikation und gezieltes Matching von Kandidat*innen und Kund*innen unter Berücksichtigung von Kompetenzen und Potenzialen
- Sicherstellung von reibungsloser Kommunikation zwischen Kund*innen, Bewerber*innen und Partnerunternehmen

Dein Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im aktiven Vertrieb, idealerweise in der Arbeitskräfteüberlassung, Personaldienstleistung oder einem ähnlichem Dienstleistungsumfeld
- Leidenschaft für Neukund*innengewinnung, Beziehungsmanagement und erfolgsorientierten Verkauf
- Souveräne Beratungs- und Abschlusskompetenz – du scheust dich nicht davor, den Hörer in die Hand zu nehmen und Chancen aktiv zu nutzen
- Fähigkeit, die Werte und Dienstleistungen unseres Unternehmens überzeugend zu kommunizieren und diese mit den Anforderungen und Wünschen unserer Kund*innen in Einklang zu bringen
- Strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise, sowie hohe Eigenmotivation
- Arbeitsrechtliche Kenntnisse von Vorteil (insbesondere AKÜ)
- Regionale Reisebereitschaft (Wien, NÖ, Bgld)
- Führerschein B und eigener PKW

Unsere Benefits für dich

- **Bürostandort.** Zentral gelegener Bürostandort mit optimaler Anbindung sowie ein abwechslungsreicher Arbeitsalltag durch regionale Mobilität in der Region Ost.

- **Gestaltungsmöglichkeiten.** Weil du bei uns nicht nur "mitarbeitest", sondern aktiv verkaufst, gestaltest und dein Ergebnis selbst in der Hand hast.
- **Entwicklungsmöglichkeit.** In unserem Team werden deine individuellen Stärken sowohl on- als auch off-the-job gefördert und du kannst deine Fähigkeiten in unterschiedlichsten Aufgaben einbringen.
- **ÖSB Gruppe Academy.** Vielzahl an Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie kostenloses Coaching-Angebot (EAP).
- **Work-Life-Balance.** Flexible Arbeitszeitgestaltung und moderne Arbeitsmittel zur besseren Vereinbarkeit von Beruf, Freizeit und Familie.

Mehr über die ÖSB Gruppe als Arbeitgeberin erfährst du auf karriere.oesb-gruppe.com

Werde Teil der #arbeitsmarktkraft und bewirb dich durch Upload deines Motivationsschreibens, Lebenslaufs sowie Ausbildungs- und Dienstzeugnisses über folgenden Button:

Jetzt bewerben

Für die Position gilt ein Mindestgrundgehalt für 38,5 Wochenstunden von 3.146,27€ pro Monat, zuzüglich leistungsabhängiger Provisionen. Bei längeren, anrechenbaren Vordienstdiensten ist die Einstufung in eine höhere Stufe vorgesehen.

Du hast noch Fragen?

Unser Recruiting-Team steht dir gerne telefonisch oder per SMS unter +43 664 60177 5550 zur Verfügung.

Werde Teil der
#arbeitsmarktkraft