Ich bin ein Konstrukteur,
weil ich Brücken baue und
Pfade ebne.

itworks Fachkräftepool. Ein Unternehmen der ÖSB Gruppe. – Wir lösen den Arbeitskräftebedarf von Unternehmen nachhaltig. Mehr zum Unternehmen erfährst du auf fachkräftepool.at

Bist du ein*e kreative*r Netzwerker*in, die/der es versteht, starke Beziehungen aufzubauen?
Wir suchen eine*n

Key Account Manager*in – Personalvermittlung (Wien/NÖ)

Bürostandort: Wien, mobiler Einsatz
Vollzeit (38,5 Wochenstunden), ab sofort

Deine Aufgaben

- **Akquise**: Identifikation und Gewinnung neuer Schlüsselkunden durch aktive Kaltakquise und Networking
- **Kundenbetreuung**: Aufbau und Entwicklung von nachhaltigen Kundenbeziehungen sowie Pflege bestehender Kontakte durch proaktive Ansprache
- **Bedarfsanalyse**: Durchführung von Bedarfsanalysen zur Erarbeitung individueller Lösungen für unsere Kunden.
- **Marktanalyse:** Beobachtung von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten zur erfolgreichen Positionierung unserer Dienstleistungen.
- **Verhandlungen:** Planung und Durchführung von Vertragsverhandlungen, um optimale Rahmenbedingungen für beide Seiten zu schaffen.
- **Schnittstellenmanagement:** Gewährleistung von reibungsloser Kommunikation zwischen Auftraggeber, Bewerber*innen und Partnerunternehmen

Dein Profil

- Berufserfahrung im Vertrieb (idealerweise im Bereich Dienstleistungen), Key Account Management oder Recruiting der HR-Branche
- Fundierte arbeitsrechtliche Kenntnisse von Vorteil (insbesondere AKÜ)
- Leidenschaftlich ausgeprägte Fähigkeiten in der Verhandlungsführung
- Fähigkeit, die Werte und Dienstleistungen unseres Unternehmens überzeugend zu kommunizieren und diese mit den Anforderungen und Wünschen unserer Kund*innen in Einklang zu bringen
- Selbstorganisiertes Arbeiten und Eigeninitiative
- Reisebereitschaft in der Region Ost (Wien, NÖ, Bgld)
- Führerschein B, sowie eigener PKW

Unsere Benefits für dich

- Job mit Sinn. Mit unseren Arbeitsmarktdienstleistungen tragen wir seit vielen Jahren aktiv zur Nachhaltigkeit und sozialen Entwicklung bei.
- Entwicklungsmöglichkeit. In unserem Team werden deine individuellen Stärken sowohl on- als auch off-the-job gefördert und du kannst deine Fähigkeiten in unterschiedlichsten Aufgaben einbringen.

- ÖSB Gruppe Academy. Vielzahl an Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie kostenloses Coaching-Angebot (EAP).
- Work-Life-Balance. Flexible Arbeitszeitgestaltung Home-Office Möglichkeit und moderne Arbeitsmittel zur besseren Vereinbarkeit von Beruf, Freizeit und Familie.

Mehr über die ÖSB Gruppe als Arbeitgeberin erfährst du auf karriere.oesb-gruppe.com

Werde Teil der #arbeitsmarktkraft und bewirb dich durch Upload deines Motivationsschreibens, Lebenslaufs sowie Ausbildungs- und Dienstzeugnisses über folgenden Button:

Jetzt bewerben

Für die Position gilt ein Mindestgrundgehalt für 38,5 Wochenstunden (Vollzeit) von 3.500 € (bei entsprechenden, anrechenbaren Vordienstzeiten), bei weiteren Vordienstzeiten ist die Einstufung in eine höhere Stufe vorgesehen. Leistungsabhängige Provisionen sind möglich.

Du hast noch Fragen?

Unser Recruiting-Team steht dir gerne telefonisch oder per SMS unter +43 664 60177 5550 zur Verfügung.